



## Viticulture

La commercialisation des vins de la nouvelle campagne 2021/22 a commencé en août 2021. Les chiffres sont désormais disponibles jusqu'en début avril 2022. Les transactions de vins de France et de vins IGP sont en baisse sauf pour les rosés. Tous millésimes confondus, les transactions baissent de 18 % sur 36 semaines, avec des prix en hausse pour toutes les catégories et tout particulièrement pour les vins blancs. Elles sont en effet comprises entre 24 et 32 % pour les huit premiers mois de campagne. Les transactions des vins IGP en vrac reculent de 25 % en volume mais gagnent 13 % en prix. Les sorties de chais des récoltants et négociants vinificateurs au 31 décembre étaient en légère baisse à cause de la forte baisse des volumes pour les vins IGP. Pour les AOP, elles progressent de 1 %.

Les ventes de vins tranquilles en grande distribution sont en baisse de 10 % mais avec un prix stable de 4,66 € par litre pendant le premier trimestre 2022. Sur la même période, les ventes de vins effervescents sont en baisse de 2 % en volume et de 5 % en valeur. La chute est de 9 % pour les Champagnes mais les autres effervescents augmentent de 7 % en volume.

Sur les sept premiers mois de la campagne, les exportations de vins français connaissent encore une forte hausse de 4 % en volume et de 20 % en valeur. Sur le cumul sur sept mois, le prix moyen est de 8,06 € le litre en augmentation de 15 % par rapport à la même période de la campagne précédente. En février, le prix moyen atteint 8,40 € le litre. On observe en particulier un fort rattrapage des vins effervescents dont la consommation avait été freinée par les mesures de confinement et les restrictions pour aller au restaurant.

[TÉLÉCHARGER ICI LA NOTE DE CONJONCTURE 2022](#)